

# MAJANDUSAASTA ARUANNE

**aruandeaasta algus:** 01.01.2022

**aruandeaasta lõpp:** 31.12.2022

**ärinimi:** BEBHIONN OÜ

**registrikood:** 16309840

**tänava/talu nimi,** Pärnu mnt 139e/2-8

**maja ja korteri number:**

**linn:** Tallinn

**maakond:** Harju maakond

**postisihnumber:** 11317

**e-posti aadress:** info.bebhionn@protonmail.com

## Sisukord

Tegevusaruanne	3
Raamatupidamise aastaaruanne	8
Bilanss	8
Kasumiaruanne	9
Raamatupidamise aastaaruande lisad	10
Lisa 1 Arvestuspõhimõtted	10
Lisa 2 Tööjõukulud	10
Lisa 3 Seotud osapooled	10
Aruande allkirjad	11



# AASTAARUANNE 2022

## Bebhionn VÕI

E-post: [info.bebhionn@protonmail.com](mailto:info.bebhionn@protonmail.com)

Veebisait: [www.Diva-milano.com](http://www.Diva-milano.com)

Tel + 351 916751732

Av.25 aprill , 181, 1 dto. Cascais. Portugal

# SISUKORD

Sissejuhatus: \_\_\_\_\_ 3

Majandustulemused: \_\_\_\_\_ 3

Peamised algatused: \_\_\_\_\_ 3

Toimimise tähtsündmused: \_\_\_\_\_ 3

Riskijuhtimine: \_\_\_\_\_ 4

Väljavaated ja tulevikustrateegiad: \_\_\_\_\_ 5

Järeldus: \_\_\_\_\_ 5

## SISSEJUHATUS:

- Selle aruande eesmärk on esitada põhjalik analüüs Bebhionn OÜ finantstulemustest, peamistest algatustest, tegevuse tipphetkedest, riskijuhtimisest, väljavaadetest ja tulevikustrateegiatest eelarveaastaks 2022. Selle aruande eesmärk on esitada ülevaade ettevõtte finantsseisundist, tuvastada tugevuse ja parenduse valdkonnad ning visandada tulevase kasvu strateegiad.

## 2. Majandustulemused

- Majandusaasta finantstulemuste andmete põhjal on siin ettevõtte finantsseisundi analüüs:
  1. Käive: 49 000 eurot
  - Tulu kujutab endast aruandeperioodil kaupade või teenuste müügist saadud tulu kogusummat. See näitab ettevõtte võimet müüki luua.
  2. Tegevuskulud: 24% tuludest
    - Tegevuskulud on kulud, mida ettevõtte kannab oma igapäevase tegevuse toetamiseks. Asjaolu, et tegevuskulud moodustavad 24% tuludest, viitab sellele, et ettevõtte on suutnud oma kulusid tõhusalt hallata, hoides neid suhteliselt madalal võrreldes saadud tuludega.
  3. Halduskulud: 36% tuludest
    - Halduskulud on ettevõtte juhtimise ja haldamisega seotud kulud. Asjaolu, et halduskulud moodustavad 36% tuludest, näitab, et kulude kontrolli ja haldusfunktsioonide tõhususe osas võib olla veel arenguruumi.
  4. Kasum enne makse: 5.5% tuludest
    - Kasum enne makse on ettevõtte ärikasum pärast kõigi tegevuskulude mahaarvamist, kuid enne tulumaksu arvestamist. Kasum enne makse 5,5% viitab sellele, et ettevõtte on saavutanud mõistliku kasumlikkuse taseme, kuigi kasumimarginaali parandamiseks võib veel olla võimalusi.
  5. Varad: 12 600 eurot
    - Varad esindavad ettevõtte majandusressursse, sealhulgas sularaha, inventari, materiaalsel põhivara ja seadmeid. Varade koguväärtus 12 600 eurot näitab ettevõtte tegevusse investeeritud ressursside väärtust.
  6. Raha ja raha ekvivalendid: 4 000 eurot

- Raha ja raha ekvivalendid viitavad ettevõtte likviidsetele varadele, sealhulgas vaba raha ja lühiajalistele investeringutele, mida saab hõlpsasti rahaks konverteerida. 4 000 euroga rahas ja raha ekvivalentides on ettevõttel mõistlik likviidsus oma lühiajaliste kohustuste täitmiseks.
- 7. Põhivara: 5 000 eurot
  - Põhivara on pikaajaline vara, nagu materiaalne põhivara, mida kasutatakse ettevõtte tegevuses. Põhivara väärtus 5 000 eurot näitab ettevõtte investeringut tootmisvõimsusse.
- 8. omakapital: 2 500 eurot
  - Omakapital kujutab endast jääkosalust ettevõtte varades pärast kohustuste mahaarvamist. See näitab osa ettevõtte varadest, mis kuulub aktsionäridele. Omakapital 2 500 eurot on ettevõttel teatud tasemel omanike poolt investeeritud kapital.
- 9. aruandeaasta kasum: 2 700 eurot
  - Aruandeaasta kasum kujutab endast ettevõtte teenitud puhastulu pärast kõigi kulude, sealhulgas maksude mahaarvamist. Kasum 2 700 eurot näitab ettevõtte võimet teenida aruandeperioodil positiivset kasumit.
  - Esitatud finantsandmete põhjal näitab ettevõtte mõistlikku tulude ja kasumlikkuse taset. Tegevus- ja halduskulud jäävad hallatavatesse vahemikesse, kuigi halduskulude kulude kontrollimeetmete lähem uurimine võib olla kasulik. Ettevõttel on mõõdukas varade ja likviidsuse tase, märkimisväärne osa varadest investeeritakse põhivarasse. Omakapital kujutab endast omanike kapitalipanust ettevõttesse. Kokkuvõttes on ettevõtte teeninud aruandeaasta positiivset kasumit.

## 3. Peamised algatused

- Tuginedes analüüsile ja poliitilisele olukorrale, mis nõuab uut turu hõlvamist, teenuste mitmekesistamist ja kulude vähendamist, on siin mõned ettevõtte jaoks soovitatud peamised algatused:
- **Turu-uuringud ja laienemine:** Viige läbi põhjalikud turu-uuringud, et teha kindlaks potentsiaalsed uued turud, mis on kooskõlas ettevõtte toodete või teenustega. Hinnake nende turgude poliitilist ja majanduslikku stabiilsust, et tagada soodne ärikeskkond. Töötada välja turule sisenemise strateegiad ja eraldada ressursse, et tungida nendele uutele turgudele ja seal tegutseda.

- **Teenuste mitmekesistamine:** hinnake ettevõtte olemasolevat toote- või teenuseportfelli ja tuvastage mitmekesistamise võimalused. Viige läbi turuanalüüs, et teha kindlaks klientide vajadused ja nõudmised, mis on praegu rahuldamata. Töötada välja ja tutvustada uusi tooteid või teenuseid, mis vastavad ettevõtte võimetele ja poliitilisele olukorrale. See aitab laiendada ettevõtte pakkumisi ja vähendada sõltuvust ühest toote- või teenusesarjast.
- **Kulude optimeerimine ja tõhususe suurendamine:** rakendage kulude vähendamise algatusi, et parandada tegevuse tõhusust ja säilitada kasumlikkus. Tehke kõigi tööprotsesside põhjalik ülevaade ja tehke kindlaks valdkonnad, kus kulusid saab vähendada ilma kvaliteedis järeleandmisi tegemata. See võib hõlmata tarneahelate sujuvamaks muutmist, tarnijatega paremate tingimuste läbirääkimist, tootmisprotsesside optimeerimist ja kulude kontrollimeetmete rakendamist erinevates osakondades. Julgustage töötajaid panustama kulude kokkuhoiu ideedesse ja stimuleerima tõhususe parandamist.

#### 4. Operatiivsed tähtsündmused

1. Keskendudes müügi ja turunduse tõhususele ning võttes uute turgude jaoks kasutusele tõhusa tarneahela strateegia, peaks ettevõtte suurendama oma turu hõlvamist, klientide omandamist ja üldist tegevustulemust. Jätkusuutliku kasvu ja edu saavutamiseks on ülioluline regulaarselt jälgida peamisi tulemusnäitajaid, otsida pidevat täiustamist ja kohendada strateegiaid, mis põhinevad turu dünaamil ja klientide tagasisidel.

#### 5. Riskijuhtimine

Arvestades väliseid tingimusi, sealhulgas peamist turgu, mis on sõjas, turu isoleeritust, tarneahela häireid, õigusnormidele vastavusega seotud probleeme ja finantsriske, on ettevõtte jaoks ülioluline rakendada tõhusaid riskijuhtimisstrateegiaid. Nagu mõned on järgmised:

- **Turgude mitmekesistamine:** avastage uusi turgu ja vähendage sõltuvust turust, mida mõjutavad sõda ja isolatsioon. Tuvastage potentsiaalsed turud, millel on stabiilsed tingimused ja kasvuvõimalused, et laiendada kliendibaasi ja leevendada ühtse turuga seotud riske.
2. **Tarneahela optimeerimine:** hinnake ja optimeerige tarneahelat, et vähendada haavatavusi ja võimalikke häireid. Tehke kindlaks alternatiivsed tarnijad või logistika pakkujad, et minimeerida sõjast või turuisolatsioonist põhjustatud tarneahela häirete mõju. Looge varuplaanid ja säilitage head suhted mitme tarnijaga, et tagada oluliste materjalide pidev voog.
  3. **Eeskirjade järgimine:** olge kursis regulatiivsete nõuetega praegustes turutingimustes. Kehtestage töökindlad vastavusprotsessid ning vaadake korrapäraselt läbi ja ajakohastage poliitikaid ja menetlusi, et tagada asjakohaste eeskirjade järgimine. Määrake spetsiaalsed töötajad või kaasake väliseksperite, et jälgida eeskirjade muudatusi ja rakendada vajalikke meetmeid vastavusriskide leevendamiseks.
  4. **Finantsriskide juhtimine:** viige läbi finantsriskide põhjalik hindamine ja kehtestage riskijuhtimisstrateegiad. See hõlmab valuutariskide, intressiriskide ning klientide ja tarnijatega seotud krediidiriskide jälgimist. Rakendage valuutariskide maandamiseks riskimaandamisstrateegiaid, näiteks forvardlepinguid või optioone. Säilitage mitmekesine kliendibaas ja tehke krediidiriskide minimeerimiseks krediidikontrolle.
  5. **Talitluspidevuse planeerimine:** töötage välja terviklik talitluspidevuse kava, et tegeleda sõja või turuisolatsioonide põhjustatud võimalike häiretega. Selles kavas tuleks kirjeldada alternatiivseid stsenaariume, hädaolukorras tegutsemise korda ja kommunikatsioonistrateegiaid, et tagada tegevuse minimaalne häirimine. Testige ja ajakohastage plaani regulaarselt, et kohaneda muutuvate oludega.
  6. **Koostöö ja partnerlused:** tehke koostööd valdkonna kolleegide, kutseühingute ja valitsusasutustega, et jagada praeguste turutingimustega seotud teavet, ülevaateid ja parimaid tavasid. Tehke partnerlusi täiendavate ettevõtetega, et tugevdada tarneahelaid, suurendada turu



vastupanuvõimet ja uurida ühiseid võimalusi.

7. **Pidev jälgimine ja stsenaariumianalüüs:** Jälgige pidevalt väliskeskkonda ning hinnake võimalikke riske ja nende mõju ettevõttele. Viia läbi stsenaariumianalüüs, et hinnata ettevõtte valmisolekut ja töötada välja situatsiooniplaanid erinevate riskistsenaariumide jaoks. Vaadake korrapäraselt läbi ja ajakohastage riskijuhtimisstrateegiaid, et kohaneda muutuvate tingimustega.
8. **Kindlustuskaitse:** Vaadake üle olemasolevad kindlustuspoliisid ja kaaluge lisakaitset, et maandada välistingimustest tulenevaid võimalikke riske. Kindlustusvõimalused võivad hõlmata äritegevuse katkemise kindlustust, tarneahela häirete katet või poliitilise riski kindlustust, sõltuvalt ettevõtte konkreetsetest riskidest.
9. Ettevõtte jaoks on ülioluline arendada riskijuhtimiskultuuri, kus töötajate võimalikke riske julgustatakse tuvastama ja neist aru andma ning riskimaandamisstrateegiaid regulaarselt hinnatakse ja rakendatakse. Lisaks küsige juhiseid riskijuhtimise ekspertidelt või konsultantidelt, kes saavad anda kohandatud nõuandeid, mis põhinevad ettevõtte konkreetsetel asjaoludel ja tööstusharul.

## 6. Väljavaated ja tulevikustrateegiad

Võimalike tulevaste strateegiate eesmärk on tegeleda välistingimustega, mitmekesisdades turge, suurendades tarneahela vastupanuvõimet, tagades õigusnormidele vastavuse, juhtides finantsriske, võttes omaks tehnoloogia, edendades innovatsiooni, optimeerides kulusid ja säilitades tugevad suhted sidusrühmadega. Konkreetset strateegiaid ja nende rakendamine peaksid siiski olema kohandatud ettevõtte ainulaadsetele oludele, poliitilisele, tööstusharu ja turu dünaamikale.

## 7. Järeldus

- Kokkuvõtteks võib öelda, et Bebhionn OÜ 2022. aasta majandustulemused näitasid positiivset kasvu ja kasumlikkust. Peamised algatused keskendusid turu laienemisele, kulude optimeerimisele ja tehnoloogia

kasutuselevõtule. Operatiivsed esiletõstmised töid esile tootmise, müügi ja tarneahela juhtimise täiustused. Riskijuhtimisstrateegiad käsitlesid finants-, tegevus- ja strateegilisi riske. Tulevikuväljavaated on optimistlikud, pakkudes võimalusi uutel turgudel ja keskendudes innovatsioonile. Kirjeldatud tulevikustrateegiaid rakendades püüab Bebhionn OÜ saavutada oma finantseesmärgid ja säilitada oma konkurentsivõime turul.

## Disclaimer:

Järgnev teave poliitiliste riskide kohta on esitatud ainult üldiseks teavitamiseks. Poliitilised riskid on keerulised ja võivad olenevalt konkreetsest riigist, piirkonnast ja asjaoludest suuresti erineda. Kuigi on tehtud jõupingutusi, et tagada esitatud teabe täpsus, ei saa anda garantiid selle täielikkuse, usaldusväärsuse ega sobivuse kohta mis tahes konkreetseks otstarbeks. Seetõttu peaksid kõik isikud poliitiliste riskide hindamisel kasutama oma otsustusvõimet ja kaalutlusõigust.

## Juhatuse liige

**Viktor Škarbanenko**

## Raamatupidamise aastaaruanne

### Bilanss

(eurodes)

	31.12.2022	31.12.2021
Varad		
Käibevarad		
Raha	4 096	4 872
Nõuded ja ettemaksud	3 486	0
<b>Kokku käibevarad</b>	<b>7 582</b>	<b>4 872</b>
Põhivarad		
Investeeringud tütar- ja sidusettevõtjatesse	5 000	5 000
<b>Kokku põhivarad</b>	<b>5 000</b>	<b>5 000</b>
<b>Kokku varad</b>	<b>12 582</b>	<b>9 872</b>
Kohustised ja omakapital		
Kohustised		
Lühiajalised kohustised		
Laenukohustised	497	497
<b>Kokku lühiajalised kohustised</b>	<b>497</b>	<b>497</b>
<b>Kokku kohustised</b>	<b>497</b>	<b>497</b>
Omakapital		
Osakapital nimiväärtuses	2 500	2 500
Eelmiste perioodide jaotamata kasum (kahjum)	6 875	0
Aruandeaasta kasum (kahjum)	2 710	6 875
<b>Kokku omakapital</b>	<b>12 085</b>	<b>9 375</b>
<b>Kokku kohustised ja omakapital</b>	<b>12 582</b>	<b>9 872</b>



## Kasumiaruanne

(eurodes)

	2022	08.09.2021 - 31.12.2021
Müügitulu	49 050	8 266
Muud äritulud	90	0
Kaubad, toore, materjal ja teenused	-11 995	-371
Mitmesugused tegevuskulud	-383	-989
Tööjõukulud	-16 280	0
Muud ärikulud	-17 772	-31
<b>Ärikasum (kahjum)</b>	<b>2 710</b>	<b>6 875</b>
<b>Kasum (kahjum) enne tulumaksustamist</b>	<b>2 710</b>	<b>6 875</b>
<b>Aruandeaasta kasum (kahjum)</b>	<b>2 710</b>	<b>6 875</b>

## Raamatupidamise aastaaruande lisad

### Lisa 1 Arvestuspõhimõtted

#### Üldine informatsioon

Bebhionn OÜ 2021. aasta raamatupidamise aastaaruanne on koostatud kooskõlas Eesti Vabariigi finantsaruandluse standardiga. Tegemist on väikeettevõtja lühendatud aastaaruandega.

Raamatupidamise aastaaruande koostamisel on lähtutud soetusmaksumuse printsiibist, välja arvatud juhtudel, mida on kirjeldatud alljärgnevas arvestuspõhimõtetes.

Raamatupidamise aastaaruanne on koostatud eurodes

#### Välisvaluutas toimunud tehingud ning välisvaluutas fikseeritud finantsvarad ja -kohustised

koostatud eurodes

### Lisa 2 Tööjõukulud

(eurodes)

	2022	08.09.2021 - 31.12.2021
Töötajate keskmine arv taandatuna täistööajale	1	0
Keskmine töötajate arv töötamise liikide kaupa:		
Võlaõigusliku lepingu alusel teenust osutav isik, välja arvatud füüsilisest isikust ettevõtja	1	1

mitteresidendist juhtorgani liige tasu ei saa

### Lisa 3 Seotud osapooled

(eurodes)

Aastaaruande koostamisel on seotud osapoolteks loetud:

- omanikke (emaettevõtte ning emaettevõtte omanikud);
- tütar- ja sidusettevõtteid;
- teisi samasse konsolideerimisgruppi kuuluvaid ettevõtteid;
- tegev- ja kõrgemat juhtkonda;
- eespool loetletud isikute lähisugulasi ja nendega seotud ettevõtteid

# Aruande digitaalallkirjad

Aruande lõpetamise kuupäev on: 30.08.2023

**BEBHIONN OÜ (registrikood: 16309840) 01.01.2022 - 31.12.2022 majandusaasta aruande andmete õigsust on elektrooniliselt kinnitanud:**

Allkirjastaja nimi	Allkirjastaja roll	Allkirja andmise aeg
VICTOR SHKARBANENKO	Management board member	30.08.2023
Resolutsioon:	Kokkuvõtteks võib öelda, et Bebhionn OÜ 2022. aasta majandustulemused näitasid positiivset kasvu ja kasumlikkust. Peamised algatused keskendusid turu laienemisele, kulude optimeerimisele ja tehnoloogia kasutuselevõtule. Operatiivsed esiletõstmised töid esile tootmise, müügi ja tarneahela juhtimise täiustused. Riskijuhtimisstrateegiad käsitlesid finants-, tegevus- ja strateegilisi riske.	

## Aruande osanike koosoleku kinnitamise staatus

Approved by the shareholders

## Kasumi jaotamise ettepanek

(eurodes)

	31.12.2022
Eelmiste perioodide jaotamata kasum (kahjum)	6 875
Aruandeaasta kasum (kahjum)	2 710
<b>Kokku</b>	<b>9 585</b>

## Kasumi jaotamise otsus

(eurodes)

	31.12.2022
Eelmiste perioodide jaotamata kasum (kahjum)	6 875
Aruandeaasta kasum (kahjum)	2 710
<b>Kokku</b>	<b>9 585</b>
Jaotamine	
<b>Kokku</b>	<b>9 585</b>

## Müügitulu jaotus tegevusalade lõikes

Tegevusala	EMTAK kood	Müügitulu (EUR)	Müügitulu %	Põhitegevusala
Rõivaste ja rõivalisandite hulgimüük	46421	49050	100.00%	Yes

## Osanikud

Nimi / ärinimi	Isikukood / registrikood / sünniaeg	Elukoht / Asukoht	Osaluse suurus ja valuuta
<b>Elena Shkarbanenko</b>	<b>47710270071</b>	<b>Russian Federation</b>	<b>1225 EUR (Ordinary ownership)</b>
<b>Victor Shkarbanenko</b>	<b>35607200132</b>	<b>Russian Federation</b>	<b>1275 EUR (Ordinary ownership)</b>

## Sidevahendid

Liik	Sisu
E-mail address	info.bebhionn@protonmail.com