

MAJANDUSAASTA ARUANNE

aruandeaasta algus: 01.01.2023

aruandeaasta lõpp: 31.12.2023

ärinimi: BEBHIONN OÜ

registrikood: 16309840

postiaadress: Harju maakond, Tallinn, Kesklinna linnaosa,
Pärnu mnt 139e/2-8

postisihnumber: 11317

e-posti aadress: info.bebhionn@protonmail.com

Sisukord

Tegevusaruanne	3
Raamatupidamise aastaaruanne	8
Bilanss	8
Kasumiaruanne	9
Raamatupidamise aastaaruande lisad	10
Lisa 1 Arvestuspõhimõtted	10
Lisa 2 Tööjõukulud	10
Lisa 3 Seotud osapooled	10
Aruande allkirjad	11



AASTARUA NNE 2023

Bebhionn VÕI

E-post: info.bebhionn@protonmail.com

Veebisait: www.Diva-milano.com

Tel + 351 916751732

Av.25 aprill , 181, 1 dto. Cascais. Portugal

SISUKORD

Sissejuhatus: _____ 3

Majandustulemused: _____ 3

Peamised algatused: _____ 3

Toimimise tähtsündmused: _____ 3

Riskijuhtimine: _____ 4

Väljavaated ja tulevikustrateegiad: _____ 5

Järeldus: _____ 5

SISSEJUHATUS:

- Käesolevas aastaaruandes käsitleme turu stagnatsiooni, millega meie ettevõtte on viimase aasta jooksul silmitsi seisnud, ja uurime strateegiaid selle väljakutse ületamiseks. Vaatamata raskustele, millega oleme kokku puutunud, oleme jätkuvalt pühendunud oma põhitegevuse säilitamisele ja oleme tuleviku suhtes optimistlikud

2. Majandustulemused

- Viimase aasta jooksul on meie ettevõttes esinenud turu stagnatsiooniperiood, mille käigus käive ja tulud on võrreldes eelmise aastaga jäänud suhteliselt samaks. Seda stagnatsiooni võib seostada mitmete teguritega, sealhulgas kasvava konkurentsi turul, tarbijate eelistuste muutumisega ja majandusliku ebakindlusega.

Kuigi turu stagnatsioon võib olla murettekitav trend, on oluline, et me keskenduksime oma pikaajalistele eesmärkidele ning jätkaksime uuenduste tegemist ja muutuvate turutingimustega kohanemist. Selgitades välja stagnatsiooni algpõhjused ja töötades välja sihipärased strateegiad nende lahendamiseks, saame oma ettevõtte edaspidiseks kasvuks ja eduks seada.

- Vaatamata väljakutsetele, millega oleme eelmisel aastal silmitsi seisnud, oleme jätkuvalt pühendunud oma põhitegevuse säilitamisele. Meie ettevõtte on pakkunud oma klientidele kvaliteetseid tooteid ja teenuseid ning usume, et tippasemel pühendumise säilitamine on meie edu jaoks hädavajalik.
- Eelarveaasta majandustulemuste andmete põhjal on siin ettevõtte finantsseisundi analüüs:

1. Oleme minimeerinud oma tegevuskulud 885 euroni, muutes need äärmiselt madalaks, et maksimeerida ellujäämistüklit:

2. Varad: 11 921 eurot

- Varad kujutavad endast ettevõtte majandusressursse, sealhulgas raha, varud, materiaalsed põhivarad ja seadmed. Varade kogusumma 11 921 eurot näitab ettevõtte tegevusse investeeritud ressursside väärtust.

3. Raha & sularahaekvivalendid: 3398 eurot

- Raha ja raha ekvivalendid tähistavad ettevõtte likviidseid varasid, sealhulgas raha kassas ja lühiajalisi investeringuid, mida saab hõlpsasti rahaks konverteerida. 3398 euro suuruse raha ja raha ekvivalentidega on ettevõttel mõistlik likviidsustase lühiajaliste kohustuste täitmiseks.

4. Põhivara: 5000 eurot

- Põhivara kujutab endast pikaajalist vara, nagu materiaalne põhivara, mida kasutatakse ettevõtte tegevuses. Põhivara väärtus 5000 eurot näitab ettevõtte investeringut tootmisvõimsusse.

5. Omakapital: 2500 eurot

- Omakapital kujutab endast järelejäänud osalust ettevõtte varades pärast kohustuste mahaarvamist. See näitab osa ettevõtte varadest, mis kuulub aktsionäridele. 2500 euro suuruse omakapitaliga ettevõttel on omanike poolt investeeritud kapitali teatud tase.

6. Aruandeaasta kasum (kahjum): - 885 eurot

- Esitatud finantsandmete põhjal näitab ettevõtte mõistlikku jätkusuutlikkuse taset. Tegevus- ja halduskulud jäävad juhitavatesse vahemikesse, kuigi halduskulude kulude kontrollimeetmete täpsem uurimine võib olla kasulik. Ettevõtte varade ja likviidsuse tase on mõõdukas, oluline osa varadest on investeeritud põhivarasse. Omakapital kujutab endast omanike kapitali panust ettevõttesse.

3. Peamised algatused

- Lähtudes analüüsist ja poliitilisest olukorrast, mis nõuab uut turule tungimist, teenuste mitmekesistamist ja kulude vähendamist, on siin mõned ettevõtte jaoks soovitatud peamised algatused:

- Turu-uuringud ja laienemine: viige läbi põhjalik turu-uuring, et tuvastada potentsiaalsed uued turud, mis ühtivad ettevõtte toodete või teenustega. Hinnake nende turgude poliitilist ja majanduslikku stabiilsust, et tagada soodne ärikeskkond. Töötage välja turule sisenemise strateegiad ja eraldage ressursse nendel uutel turgudel tungimiseks ja kohaloleku loomiseks.

- Teenuste mitmekesistamine: hinnake ettevõtte olemasolevat toote- või teenuseportfelli ja tehke kindlaks mitmekesistamise võimalused. Tehke

turuanalüüs, et teha kindlaks klientide vajadused ja nõudmised, mis on hetkel rahuldamata. Töötada välja ja tutvustada uusi tooteid või teenuseid, mis vastavad ettevõtte võimalustele ja poliitilisele olukorrale. See aitab laiendada ettevõtte pakkumisi ja vähendada sõltuvust ühest toote- või teenuseliinist.

- **Kulude optimeerimine ja tõhususe suurendamine:** rakendage kulude vähendamise algatusi, et parandada tegevuse tõhusust ja säilitada kasumlikkust. Viige läbi kõigi tööprotsesside põhjalik ülevaade ja tehke kindlaks valdkonnad, kus saab kulusid vähendada ilma kvaliteeti kahjustamata. See võib hõlmata tarneahelate sujuvamaks muutmist, tarnijatega paremate tingimuste läbirääkimist, tootmisprotsesside optimeerimist ja kulukontrollimeetmete rakendamist erinevates osakondades. Julgustada töötajaid panustama kulude kokkuhoiu ideid ja ergutada tõhususe parandamist.

4. Operatiivsed tähtsündmused

1. Keskendudes müügi ja turunduse tõhususele ning võttes kasutusele tõhusa tarneahela strateegia uute turgude jaoks, peaks ettevõtte suurendama oma turule tungimist, klientide hankimist ja üldist tegevust. Jätkusuutliku kasvu ja edu saavutamiseks on ülioluline regulaarselt jälgida peamisi tulemusnäitajaid, otsida pidevat täiustamist ning kohandada turudünaamil ja klientide tagasisidel põhinevaid strateegiaid.

5. Riskijuhtimine

Arvestades väliseid tingimusi, sealhulgas peamist turgu, mis on sõjas, turu isoleeritust, tarneahela häireid, õigusnormidele vastavusega seotud probleeme ja finantsriske, on ettevõtte jaoks ülioluline rakendada tõhusaid riskijuhtimisstrateegiaid. Nagu mõned on järgmised:

- **Turgude mitmekesistamine:** avastage uusi turge ja vähendage sõltuvust turust, mida mõjutavad sõda ja isolatsioon. Tuvastage potentsiaalsed turud, millel on stabiilsed tingimused ja kasvuvõimalused, et laiendada kliendibaasi ja leevendada ühtse turuga seotud riske.

1. **Tarneahela optimeerimine:** hinnake ja optimeerige tarneahelat, et vähendada haavatavusi ja võimalikke häireid. Tehke kindlaks alternatiivsed tarnijad või logistika pakkujad, et minimeerida sõjast või turuisolatsioonist põhjustatud tarneahela

häirete mõju. Looge varuplaanid ja säilitage head suhted mitme tarnijaga, et tagada oluliste materjalide pidev voog.

2. **Eeskirjade järgimine:** olge kursis regulatiivsete nõuetega praegustes turutingimustes. Kehtestage töökindlad vastavusprotsessid ning vaadake korrapäraselt läbi ja ajakohastage poliitikaid ja menetlusi, et tagada asjakohaste eeskirjade järgimine. Määrake spetsiaalsed töötajad või kaasake väliseksperite, et jälgida eeskirjade muudatusi ja rakendada vajalikke meetmeid vastavusriskide leevendamiseks.

3. **Finantsriskide juhtimine:** viige läbi finantsriskide põhjalik hindamine ja kehtestage riskijuhtimisstrateegiad. See hõlmab valuutariskide, intressiriskide ning klientide ja tarnijatega seotud krediidiriskide jälgimist. Rakendage valuutariskide maandamiseks riskimaandamisstrateegiaid, näiteks forvardlepinguid või optioone. Säilitage mitmekesine kliendibaas ja tehke krediidiriskide minimeerimiseks krediidikontrolle.

4. **Talitluspidevuse planeerimine:** töötage välja terviklik talitluspidevuse kava, et tegeleda sõja või turuisolatsioonide põhjustatud võimalike häiretega. Selles kavas tuleks kirjeldada alternatiivseid stsenaariume, hädaolukorras tegutsemise korda ja kommunikatsioonistrateegiaid, et tagada tegevuse minimaalne häirimine. Testige ja ajakohastage plaani regulaarselt, et kohaneda muutuvate oludega.

5. **Koostöö ja partnerlused:** tehke koostööd valdkonna kolleegide, kutseühingute ja valitsusasutustega, et jagada praeguste turutingimustega seotud teavet, ülevaateid ja parimaid tavasid. Tehke partnerlusi täiendavate ettevõtetega, et tugevdada tarneahelaid, suurendada turu vastupanuvõimet ja uurida ühiseid võimalusi.

6. **Pidev jälgimine ja stsenaariumianalüüs:** Jälgige pidevalt väliskeskkonda ning hinnake võimalikke riske ja nende mõju ettevõttele. Viia läbi stsenaariumianalüüs, et hinnata ettevõtte valmisolekut ja töötada välja situatsiooniplaanid erinevate riskistsenaariumide jaoks. Vaadake korrapäraselt läbi ja ajakohastage riskijuhtimisstrateegiaid, et kohaneda muutuvate tingimustega.

7. **Kindlustuskaitse:** Vaadake üle olemasolevad kindlustuspoliisid ja kaaluge lisakaitset, et maandada välistingimustest tulenevaid võimalikke riske. Kindlustusvõimalused võivad hõlmata äritegevuse katkemise kindlustust, tarneahela häirete katet või poliitilise riski kindlustust, sõltuvalt ettevõtte konkreetsetest riskidest.

8. Ettevõtte jaoks on ülioluline arendada riskijuhtimiskultuuri, kus töötajate võimalikke riske julgustatakse tuvastama ja neist aru andma ning

riskimaandamisstrateegiaid regulaarselt hinnatakse ja rakendatakse. Lisaks küsige juhiseid riskijuhtimise ekspertidelt või konsultantidelt, kes saavad anda kohandatud nõuandeid, mis põhinevad ettevõtte konkreetsetel asjaoludel ja tööstusharul.

6. Väljavaated ja tulevikustrateegiad

Võimalike tulevaste strateegiate eesmärk on tegeleda välistingimustega, mitmekesistades turge, suurendades tarneahela vastupanuvõimet, tagades õigusnormidele vastavuse, juhtides finantsriske, võttes omaks tehnoloogia, edendades innovatsiooni, optimeerides kulusid ja säilitades tugevad suhted sidusrühmadega. Konkreetsete strateegiaid ja nende rakendamine peaksid siiski olema kohandatud ettevõtte ainulaadsetele oludele, poliitilisele, tööstusharu ja turu dünaamikale.

7. Järeldus

- Tulevale aastale liikudes oleme oma ettevõtte tuleviku suhtes optimistlikud. Tegeldes turu stagnatsiooni väljakutsetega ja keskendudes oma põhitegevuse säilitamisele, usume, et suudame ületada meie ees seisvad takistused ja saavutada pikaajalist edu.
- Oleme tänulikud oma klientide, töötajate ja sidusrühmade jätkuva toetuse eest ning ootame koostööd meie ettevõtte helgema tuleviku ehitamise nimel. Täname teid jätkuva usalduse ja usalduse eest meie ettevõtte vastu.

Disclaimer:

Järgnev teave poliitiliste riskide kohta on esitatud ainult üldiseks teavitamiseks. Poliitilised riskid on keerulised ja võivad olenevalt konkreetsest riigist, piirkonnast ja asjaoludest suuresti erineda. Kuigi on tehtud jõupingutusi, et tagada esitatud teabe täpsus, ei saa anda garantiid selle täielikkuse, usaldusväärsuse ega sobivuse kohta mis tahes konkreetseks otstarbeks. Seetõttu peaksid kõik isikud poliitiliste riskide hindamisel kasutama oma otsustusvõimet ja kaalutlusõigust.

Juhatus liige

Viktor Škarbanenko

Raamatupidamise aastaaruanne

Bilanss

(eurodes)

	31.12.2023	31.12.2022
Varad		
Käibevarad		
Raha	3 398	4 096
Nõuded ja ettemaksud	3 523	3 486
Kokku käibevarad	6 921	7 582
Põhivarad		
Investeeringud tütar- ja sidusettevõtjatesse	5 000	5 000
Kokku põhivarad	5 000	5 000
Kokku varad	11 921	12 582
Kohustised ja omakapital		
Kohustised		
Lühiajalised kohustised		
Laenukohustised	721	497
Kokku lühiajalised kohustised	721	497
Kokku kohustised	721	497
Omakapital		
Osakapital nimiväärtuses	2 500	2 500
Eelmiste perioodide jaotamata kasum (kahjum)	9 585	6 875
Aruandeaasta kasum (kahjum)	-885	2 710
Kokku omakapital	11 200	12 085
Kokku kohustised ja omakapital	11 921	12 582

Kasumiaruanne

(eurodes)

	2023	2022
Müügitulu	0	49 050
Muud äritulud	0	90
Kaubad, toore, materjal ja teenused	-526	-11 995
Mitmesugused tegevuskulud	-359	-383
Tööjõukulud	0	-16 280
Muud ärikulud	0	-17 772
Ärikasum (kahjum)	-885	2 710
Kasum (kahjum) enne tulumaksustamist	-885	2 710
Aruandeaasta kasum (kahjum)	-885	2 710

Raamatupidamise aastaaruande lisad

Lisa 1 Arvestuspõhimõtted

Üldine informatsioon

Bebhionn OÜ 2021. aasta raamatupidamise aastaaruanne on koostatud kooskõlas Eesti Vabariigi finantsaruandluse standardiga. Tegemist on väikeettevõtja lühendatud aastaaruandega.

Raamatupidamise aastaaruande koostamisel on lähtutud soetusmaksumuse printsiibist, välja arvatud juhtudel, mida on kirjeldatud alljärgnevas arvestuspõhimõtetes.

Raamatupidamise aastaaruanne on koostatud eurodes

Välisvaluutas toimunud tehingud ning välisvaluutas fikseeritud finantsvarad ja -kohustised

koostatud eurodes

Lisa 2 Tööjõukulud

(eurodes)

	2023	2022
Töötajate keskmine arv taandatuna täistööajale	1	1
Keskmine töötajate arv töötamise liikide kaupa:		
Võlaõigusliku lepingu alusel teenust osutav isik, välja arvatud füüsilisest isikust ettevõtja	1	1

mitteresidendist juhtorgani liige tasu ei saa

Lisa 3 Seotud osapooled

(eurodes)

Aastaaruande koostamisel on seotud osapoolteks loetud:

- omanikke (emaettevõtte ning emaettevõtte omanikud);
- tütar- ja sidusettevõtteid;
- teisi samasse konsolideerimisgruppi kuuluvaid ettevõtteid;
- tegev- ja kõrgemat juhtkonda;
- eespool loetletud isikute lähisugulasi ja nendega seotud ettevõtteid

Aruande digitaalallkirjad

Aruande lõpetamise kuupäev on: 20.06.2024

BEBHIONN OÜ (registrikood: 16309840) 01.01.2023 - 31.12.2023 majandusaasta aruande andmete õigsust on elektrooniliselt kinnitanud:

Allkirjastaja nimi	Allkirjastaja roll	Allkirja andmise aeg
VICTOR SHKARBANENKO	Management board member	20.06.2024
Resolutsioon:	Juhatus usub, et aastaaruanne kajastab õiglaselt ettevõtte finantsseisundit, tulemuslikkust ja väljavaateid.	

Aruande osanike koosoleku kinnitamise staatus

Approved by the shareholders

Kasumi jaotamise ettepanek

(eurodes)

	31.12.2023
Eelmiste perioodide jaotamata kasum (kahjum)	9 585
Aruandeaasta kasum (kahjum)	-885
Kokku	8 700

0

Kasumi jaotamise otsus

(eurodes)

	31.12.2023
Eelmiste perioodide jaotamata kasum (kahjum)	9 585
Aruandeaasta kasum (kahjum)	-885
Kokku	8 700

0